



OUTIL DE TERRAIN PAR EXPERTISE SPA BIEN-ÊTRE

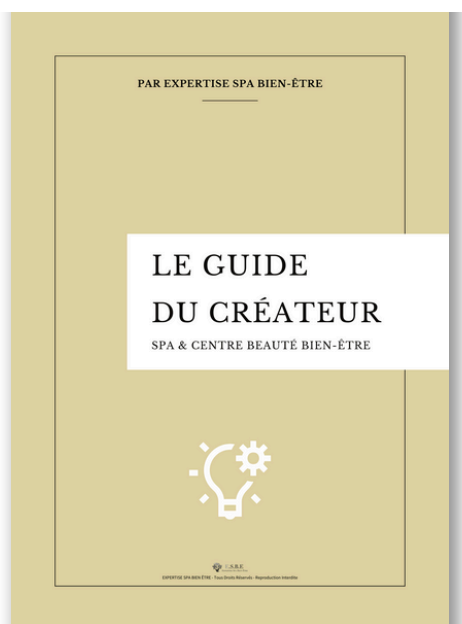
LE GUIDE DU CRÉATEUR

SPAS & CENTRES BEAUTÉ BIEN-ÊTRE©

Le Guide des Entrepreneurs.euses de l'Esthétique & du Spa par excellence !

OBJECTIFS

- Éviter les erreurs de démarrage qui coûtent cher
- Gagner un temps précieux dans toutes vos démarches
- Être sûr(e) de faire les bons choix, au bon moment
- Renforcer votre crédibilité et votre assurance lors de vos RDV professionnels
- Mener votre projet avec précision, clarté et sérénité
- Remplir votre planning de RDV clients dès le 1er jour de l'ouverture,
- Être rentable dès votre ouverture



Destinée aux Porteurs.euses de projet, en Création et/ou Reprise de Spa, Institut, Centre Beauté Bien-Être.

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

MODALITÉS & RESSOURCES

Guide de **288 pages** envoyé par voie postale

OPTION : Séance de **Coaching individuelle** d'1 heure à prévoir dans les 3 mois d'utilisation du Guide avec notre Coach-Formatrice experte en création d'entreprise

SOMMAIRE DU GUIDE DU CRÉATEUR

SPAS & CENTRES BEAUTÉ BIEN-ÊTRE©

1- PRÉPARER SON PROJET

Toutes les étapes clés à penser en amont de votre projet

- Travailler ma Vision de Chef(fe) d'Entreprise
- Passer de l'idée au projet
- Estimer mon Chiffre d'Affaires
- Tableau comparatif des Marques partenaires et Équipements
- Budget préparatoire au Prévisionnel

2- PRÉPARER SON OUVERTURE

Votre rétroplanning sous forme de check liste de tout ce que vous devez faire, axes par axes.

- À faire 3 mois avant l'ouverture
- À faire 2 mois avant l'ouverture
- À faire 1 mois avant l'ouverture
- À faire 1 à 2 jours avant l'ouverture

3- LE MANUEL DE PROCÉDURES

L'Outil de pilotage indispensable à votre activité, et ce peu importe la taille de votre structure, que vous ayez une équipe ou que vous travailliez seul.e.

- Rappels concernant le Manuel
- Liste des chapitres du Manuel
- Exemple de Procédure rédigée

4- AMÉNAGEMENT

La liste de tous les aménagements, pièce par pièce, pour ne rien oublier et rentabiliser vos espaces.

- Salle et espace du personnel
- Salle de stock et rangement
- Cabines de Soins et Spécifiques
- Espaces humides
- Vestiaires des clients
- Salle d'attente - Repos
- Boutique
- Accueil - Réception
- Back office - Bureau du manager
- Dessiner vos plans

SOMMAIRE DU GUIDE DU CRÉATEUR

SPAS & CENTRES BEAUTÉ BIEN-ÊTRE©

5- PLAN DE MANAGEMENT

Une équipe motivée et engagée dès le début.

- Les actions de communication à planifier
- Fixer les objectifs et suivre les performances
- Programme d'incentives et commissions
- Rapports et suivi du manager

6- PLAN DE FORMATION

S'organiser pour se former et/ou former son équipe pour être opérationnel dès l'ouverture.

- Plan de formation - intégration
- Plan de formation - continue

7- PLAN DE NETWORKING POUR L'OUVERTURE

Le plan d'action pour communiquer efficacement à l'échelle locale pour devenir le Centre incontournable.

- Les Actions à mener pour développer la notoriété locale

8- POUR ALLER PLUS LOIN

Ne rien oublier des obligations liées à l'ouverture d'un commerce

- L'annuaire des formalités administratives



à partir de
580 € HT

TARIF & MODALITÉS DE RÈGLEMENT

Règlement en 1 ou 3 X (avec frais supplémentaires de 6,00€ HT)
via la plateforme de règlement en ligne sécurisée GoCardLess

*Prise en charge ou subrogation : **NON***



MODALITÉS D'INSCRIPTION

Sur validation du bon de commande en ligne :

<https://esbe.learnbox.com/inscription-le-guide-du-createur/>

*Nos Programmes d'Accompagnement, de Formation et nos Outils de terrain
s'adressent **UNIQUEMENT** aux professionnels du secteur Spa & Esthétique.*

EXPERTISE SPA BIEN ETRE

100 H Cours Lafayette - 69003 LYON

www.expertise-spa-bien-etre.fr

info@expertisespabienetre.fr - 06 61 80 56 22



E.S.B.E
EXPERTISE SPA BIEN-ÊTRE