



OUTIL DE TERRAIN PAR EXPERTISE SPA BIEN-ÊTRE

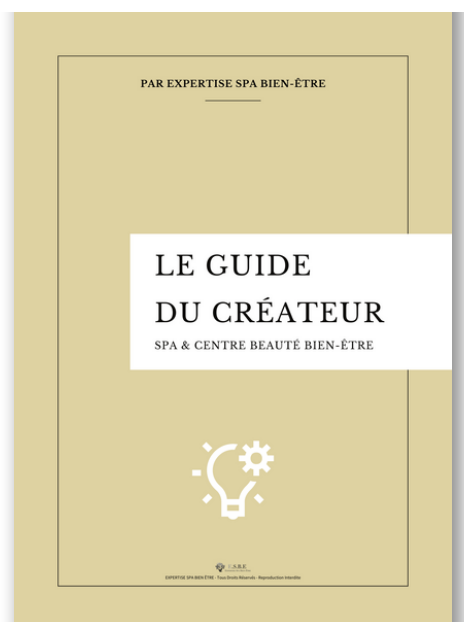
LE GUIDE DU CRÉATEUR

SPAS & CENTRES BEAUTÉ BIEN-ÊTRE©

Le Guide des Entrepreneurs de l'Esthétique & du Spa par excellence !

OBJECTIFS

Eviter les erreurs de démarrage qui coûtent cher
Gagner un temps précieux dans toutes vos démarches
Etre sûr(e) de faire les bons choix, au bon moment
Renforcer votre crédibilité et votre assurance lors de vos RDV professionnels
Mener votre projet avec précision, clarté et sérénité
Remplir votre planning de RDV clients dès le 1er jour de l'ouverture,
Être rentable dès votre ouverture



Destinée aux Porteurs de projet,
en Création et/ou Reprise de Spa,
Institut, Centre Beauté Bien-Être.

Toutes nos formations sont accessibles
aux personnes en situation de handicap.

MODALITÉS & RESSOURCES

Guide de **288 pages** envoyé par voie postale
Séance de **Coaching individuelle** d'1 heure à prévoir dans
les 3 mois d'utilisation du Guide avec notre Coach-
Formatrice experte en création d'entreprise

SOMMAIRE DU GUIDE DU CRÉATEUR

SPAS & CENTRES BEAUTÉ BIEN-ÊTRE©

1- PRÉPARER SON PROJET

Toutes les étapes clés à penser en amont de votre projet

- Travailler ma Vision de Chef(fe) d'Entreprise
- Passer de l'idée au projet
- Estimer mon Chiffre d'Affaires
- Tableau comparatif des Marques partenaires et Équipements
- Budget préparatoire au Prévisionnel

2- PRÉPARER SON OUVERTURE

Votre rétroplanning sous forme de check liste de tout ce que vous devez faire, axes par axes.

- À faire 3 mois avant l'ouverture
- À faire 2 mois avant l'ouverture
- À faire 1 mois avant l'ouverture
- À faire 1 à 2 jours avant l'ouverture

3- LE MANUEL DE PROCÉDURES

L'Outil de pilotage indispensable à votre activité, et ce peu importe la taille de votre structure, que vous ayez une équipe ou que vous travailliez seule.

- Rappels concernant le Manuel
- Liste des chapitres du Manuel
- Exemple de Procédure rédigée

4- LISTE ET MATÉRIEL DES ÉQUIPEMENTS

La liste de tous les aménagements pour ne rien oublier et rentabiliser vos espaces.

- Salle et espace du personnel / Salle de stock et rangement / Cabines de Soins et Spécifiques / Espaces humides / Vestiaires des clients / Salle d'attente - Repos / Boutique / Accueil - Réception / Back office - Bureau du manager
- Dessiner vos plans

5- PLAN DE MANAGEMENT

Une équipe motivée et engagée dès le début.

- Les actions de communication à planifier
- Fixer les objectifs et suivre les performances
- Programme d'incentives et commissions
- Rapports et suivi du manager
- Plan de formation - intégration
- Plan de formation - continue

6- PLAN DE NETWORKING À L'OUVERTURE

Un planning de RDV clients rempli dès le 1er jour.

- Définition et mise en application
- Les actions types de networking à mettre en place avant votre ouverture
- Annuaire des formalités administratives et travaux



730 € HT

TARIF & MODALITÉS DE RÈGLEMENT

Règlement en 1 ou 3 X (avec frais supplémentaires de 6,00€ HT)
via la plateforme de règlement en ligne sécurisée GoCardLess

Prise en charge ou subrogation : **NON**



MODALITÉS D'INSCRIPTION

Sur validation du bon de commande en ligne :

<https://esbe.learnbox.com/inscription-le-guide-du-createur/>

*Nos Programmes d'Accompagnement, de Formation et nos Outils de terrain
s'adressent UNIQUEMENT aux professionnels du secteur Spa & Esthétique.*

EXPERTISE SPA BIEN ETRE

100 H Cours Lafayette - 69003 LYON

www.expertise-spa-bien-etre.fr

info@expertisespabienetre.fr - 06 61 80 56 22



E.S.B.E
EXPERTISE SPA BIEN-ÊTRE